**27 - 28 октября 2021 года** центр «Мой Бизнес» приглашает самозанятых на онлайн-обучение, посвященное техникам повышения продаж.  
  
Всего за два дня плательщики налога на профессиональный доход смогут прокачать свои навыки продаж и начнут внедрять их в жизни. В программу курса вошли самые полные и полезные лекции и мастер-классы от региональных и федеральных спикеров - профессионалов в сфере продаж и работы с клиентами.  
  
Обучение будет полезно для тех, кто хочет повысить свои продажи и научиться составлять эффективные рабочие скрипты под свой проект. Совместно с практикующими специалистами участники курса будут определять портрет целевой аудитории, учиться реагировать на возражения, преодолевать страх звонков и отказов, создавать работающие сценарии продаж прямо на занятиях.  
  
Программа онлайн-курса для самозанятых «Продажи и скрипты»:  
   
27 октября 2021 года, 18:00  
Тема: ***Продажи в новой реальности***

* Подготовка к продаже.
* Как наладить контакт с клиентом?
* Разница в продаже товаров и услуг
* Презентация и убеждение
* Как работать с сомнениями клиентов

**Спикер**: ***Максим Канухин (г. Самара)*** - бизнес-тренер, консультант, фасилитатор и эксперт по организационному развитию.  
  
27 октября 2021 года, 20:15  
Тема: ***Как создать эффективный скрипт продаж?***

* С чего начинать писать скрипт?
* Какой скрипт вам нужен?
* Менеджер водитель трамвая или автобуса: 4 вида скрипта
* Создаем скрипт прямо на мастер-классе! Пошаговая инструкция
* Как внедрить скрипт?
* Где реализовать скрипт: на бумаге, в книге продаж или конструкторе

**Спикер**: ***Юрий Шабаров (г. Ростов-на-Дону)*** - автор книги «Возражений.net», мастер продаж, на счету которого более 200 корпоративных тренингов (среди клиентов: Сбербанк, Эльдорадо, завод «ГРАС, Европолимер и др.) и 10 лет опыта.  
  
28 октября 2021 года, 17:30  
Тема: ***Возражений.NET, а Продажи есть!***

* 3 вида возражений
* Природа возражений
* Готовые шаблоны для ответов на популярные возражения («Дорого», «Подумаю», «У других дешевле» и др.)
* Авторская технология по работе с возражениями «ПУД»

**Спикер**: ***Юрий Шабаров (г. Ростов-на-Дону)*** - автор книги «Возражений.net», мастер продаж, на счету которого более 200 корпоративных тренингов (среди клиентов: Сбербанк, Эльдорадо, завод «ГРАС, Европолимер и др.) и 10 лет опыта.  
  
28 октября 2021 года, 19:15  
Тема:***Как развить навык продаж и переговоров?***

* Успешные неудачники. Как навык продаж помог основателям построить мировые компании
* Как развить навык продаж, даже если вы совсем не умеете продавать
* Как получать на 50% больше информации на переговорах
* Вопросы - как лучший инструмент продаж и построения отношений с клиентом
* 10 методов закрытия сделки

**Спикер**: ***Роман Полосьмак (г. Барнаул)*** - предприниматель, бизнес-тренер, эксперт в сфере развития навыков продаж и переговоров, спикер «Деловой среды» от СБЕРА, бизнес-коуч по работе с руководителями и собственниками, автор книги «ДНК личных продаж». Опыт работы в активных продажах 17 лет.  
  
Формат проведения: онлайн  
  
Обучение для самозанятых граждан, зарегистрированных в Самарской области, **бесплатное.** Количество мест ограничено.  
  
Спешите подать заявку на участие по **ссылке: https://mybiz63.timepad.ru/event/1817265/**